

**PROGRAMA OFICIAL DE LA ASIGNATURA**

**NOMBRE DE LA ASIGNATURA:**  
**HABILIDADES Y ESTRATEGIAS PERSONALES EN EL ASESORAMIENTO  
EDUCATIVO**

**OPTATIVA  
6 CRÉDITOS**

**Titulación en la que se imparte/ Curso /Cuatrimestre:**

PEDAGOGÍA. 3er. CURSO. 2º CUATRIMESTRE.

**Año de vigencia**

2006-07  
2007-08



## **PROGRAMA OFICIAL DE LA ASIGNATURA**

### **Presentación:**

Ante los difíciles retos, cambios y conflictos que los profesionales de la educación tienen y tendrán que confrontar es importante que en la formación del pedagogo, del orientador y del psicopedagogo cuenten con habilidades y estrategias que le permitan comprender los fenómenos personales que facilitan o dificultan su labor y también conocer de sí mismos sus límites y potencialidades.

Conocer las variables afectivas y motivacionales que están implicadas en un proceso de asesoramiento le permitirá al futuro profesional tener una mejor comprensión de su entorno sociolaboral y mejorar su percepción de auto eficacia.

### **Objetivos:**

1. Propiciar una visión de conjunto de los componentes, elementos y fenómenos de orden personal que afectan al proceso de asesoramiento educativo.
2. Conocer y saber aplicar habilidades y destrezas de comunicación interpersonal y autoconocimiento.
3. Descubrir la importancia y desarrollar habilidades de observación, reflexión y análisis sobre las variables cognitivas, afectivas y motivacionales que afectan al asesoramiento educativo.
4. Conocer y saber aplicar estrategias para afrontar distintas situaciones en el asesoramiento educativo.

### **Contenidos:**

1. El componente personal en el asesoramiento educativo.
2. El rol del asesor/a: consideraciones profesionales y éticas.
3. La relación interpersonal en el asesoramiento: comunicación, expectativas y actitudes.
4. El asesor/a: sus características y recursos personales. Autoconocimiento, autocontrol y motivos personales.
5. Estrategias y habilidades socio-personales ante el asesoramiento. Interpretación e influencia personal.
6. La estructuración de los roles. La construcción de la alianza y el compromiso para el cambio.
7. Afrontamiento de situaciones difíciles. El conflicto y la resistencia.
8. La negociación.